

Sukcesy osiągnięte przez notowany na warszawskiej giełdzie fundusz MNI S.A. w branży telekomunikacyjnej znalazły uznanie w oczach banków. Kontrolowane przez niego spółki uzyskały od konsorcjum BRE Bank i BZ WBK rekordowy kredyt w wysokości 0,24 mld zł. Pieniądze posłużą m.in. na akwizycje podmiotów z branży, w tym zakup większościowego pakietu Stream Communications, siódmego co do wielkości operatora kablowego w Polsce.

Warszawa, 8.12.2010 r.

Kontrolowane przez giełdowy fundusz MNI S.A. firmy z branży telekomunikacyjnej: Hyperion S.A., MNI Telecom S.A. oraz MNI Mobile S.A., Długie Rozmowy S.A. oraz Neotel Communications Sp. z o.o. podpisały z konsorcjum dwóch krajowych banków: BRE Banku S.A. i Banku Zachodniego WBK S.A. umowy kredytowe o łącznej wartości 0,24 mld zł. – *Banki wysoko oceniają nasz standing finansowy, jak i perspektywy dla naszej działalności w segmencie telekomunikacyjnym, dlatego udało się nam uzgodnić atrakcyjne warunki finansowania* – mówi Jerzy Józkowiak, prezes funduszu MNI S.A.

Bezpieczne wskaźniki

Pozyskane środki zostaną przeznaczone na cele inwestycyjne związane z prowadzoną przez spółki działalnością, finansowanie bieżące oraz refinansowanie zadłużenia. Umowa obowiązuje do 31 grudnia 2017 r., przy czym kredyt obrotowy zostanie spłacony najpóźniej do 31 grudnia 2012 r. Wysoka wartość uzyskanego kredytu wynika z potrzeb związanych z realizowanymi i planowanymi akwizycjami podmiotów z branży oraz doskonałej sytuacji finansowej samego MNI S.A. jak i jej spółek parterowych. Obecne zadłużenie grupy MNI S.A. nie przekracza 70 mln zł, przy EBIDTA na poziomie 73,9 mln zł (na koniec września br.). Wskaźnik zadłużenia finansowego/EBIDTA wynosi więc zaledwie 0,9. – *Nasze wskaźniki zadłużenia były na bardzo niskim poziomie, biorąc pod uwagę standardy rynkowe. Teraz wzrosną, ale do bardzo bezpiecznego poziomu. Osiągane przez nasz fundusz bardzo dobre wyniki finansowe dzięki konsekwentnie realizowanej strategii przez spółki parterowe są gwarancją, że pieniądze posłużą przyspieszeniu naszego rozwoju w segmencie telekomunikacyjnym. Co z kolei przełoży się na dalszą poprawę wyników finansowych dla całej Grupy MNI* – dodaje prezes Jerzy Józkowiak.

Po trzech kwartałach 2010 r. fundusz MNI S.A. wykazał już 42,5 mln zł skonsolidowanego zysku netto, przy 210,8 mln zł skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży netto. W samym w segmencie telekomunikacyjnym przychody funduszu MNI wzrosły po trzech kwartałach o 68 %, do 128,7 mln zł, EBIDTA wzrosła o 127 %, do 43,6 mln zł, a zysk netto 28,8 mln zł, czyli o 121 %.

Pieniądze na akwizycje

Znakomita większość uzyskanego finansowania zostanie przeznaczona na typowe cele inwestycyjne: zakup akcji/udziałów spółek, zorganizowanych części przedsiębiorstwa i rzeczowych aktywów trwałych. Fundusz MNI S.A. chce rozwijać działalność w segmencie telekomunikacyjnym w oparciu o notowaną na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych spółkę Hyperion S.A. Jest ona ogólnopolskim operatorem świadczącym usługi dostępu do sieci Internet, usługi głosowe oraz telewizyjne i ma połączyć się MNI Telecom S.A., ogólnopolską firmą telekomunikacyjną należącą w 100 % do MNI S.A. We

wrześniu Hyperion S.A. zawarł wstępną umowę zakupu pośrednio 77,27 % akcji Stream Communications Sp. z o.o., siódmego co do wielkości operatora telewizji kablowej w Polsce (świadczy usługi telewizji cyfrowej i analogowej, dostępu do Internetu, telefonii stacjonarnej) od funduszu Penta Investments za 92,5 mln zł. Hyperion S.A. przekazał już 9,25 mln zł zaliczki. Zakończenie transakcji zakupu Stream Communications planowane jest do 22 grudnia 2010 r. Hyperion S.A. ma już zgodę Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów na transakcję. – *Dzięki tej transakcji nasza baza abonentów końcowych będzie wynosić już 270 tys., o 90 tys. więcej niż obecnie, co jest znakomitym punktem wyjścia do dynamicznego rozwoju Hyperiona w kolejnych latach. Konsekwentnie wdrażamy nasz model biznesowy – bycie brokerem n-usług – mówi Marek Południkiewicz, prezes Hyperion S.A.*

Poważny gracz na rynku

Fundusz MNI S.A. w oparciu o aktywa Hyperion S.A. chce zbudować unikatowy model biznesowy, jakim jest stworzenie dostawcy n-usług. W tym celu katowicka spółka rozpoczęła procedurę połączenia z MNI Telecom S.A. (akcjonariusze spółki podjęli kierunkową uchwałę w tej sprawie 10 listopada). Połączenie polegać będzie na przejęciu całości majątku MNI Telecom S.A. w zamian za akcje własne Hyperion S.A. wydane funduszowi MNI S.A., zgodnie z trybem przewidzianym w art. 492 § 1 pkt. 1 Kodeksu Spółek Handlowych. Według zaproponowanego harmonogramu połączenie powinno zakończyć się w pierwszej połowie 2011 r. (w wyniku tej transakcji udział funduszu MNI S.A. w kapitale Hyperion S.A. wzrośnie do ok. 66 %). W jego wyniku powstanie silny podmiot świadczący dla własnych klientów dużo ponad 300 tys. usług.

W perspektywie średniookresowej – do końca 2013 r. – nowy powiększony Hyperion S.A. ma zwiększyć bazę kliencką do 380 tys., zarówno poprzez rozwój organiczny (dzięki rozszerzeniu zasięgu terytorialnego), jak i kolejne akwizycje. Zwiększeniu ma ulec tzw. wskaźnik multiplikacji usług (ich liczby na klienta) poprzez ich sprzedaż, jak i oferowanie pakietów w różnych konfiguracjach dopasowanych do oczekiwań zarówno obecnych, jak i nowych klientów. W konsekwencji do końca 2013 r. skonsolidowane przychody ze sprzedaży Hyperion S.A. powinny przekroczyć narastająco już 1 mld zł, przy jednoczesnym wyniku EBIDTA wynoszącym ponad 100 mln zł rocznie. W 2013 r. skonsolidowane przychody ze sprzedaży Hyperion S.A. powinny wynieść już ponad 350 mln zł. Dla porównania w 2009 r. wyniosły 40,2 mln zł.

Materiały źródłowe znajdują się na stronie www.hyperion.pl, dział relacji inwestorskich.

Kontakt dla mediów:

Malwina Kiepiel
Dyrektor Biura Komunikacji i Strategii Marketingowej MNI S.A.
(22) 583 37 27; tel. kom. 786 040 144
malwina.kiepiel@mni.pl

Tomasz Brzeziński
Koordynator ds. Public Relations
Tel. kom. 607 036 429
tomasz.brzezinski@mni.pl