

Notowane na warszawskiej giełdzie MNI S.A. dokupiło akcji katowickiej spółki Hyperion S.A., zwiększając w kapitale z 32,98%, do blisko 36%. Inwestor strategiczny nie wyklucza dalszych zakupów akcji. Hyperion S.A., również notowany na GPW, zmienił właśnie profil działalności. Z dostawcy usług dostępu do szerokopasmowego Internetu staje się teledostawcą usług multimedialnych.

Warszawa, 13.04.2011 r.

Notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie MNI S.A. (indeks sWIG80, WIG - Telekomunikacja) kontroluje bezpośrednio i pośrednio kilkanaście firm telekomunikacyjnych, działających w branży zaawansowanych usług dodanych i marketingu bezprzewodowego oraz medialnej. Wśród nich są dwie giełdowe spółki – MIT S.A. (Mobile Internet Technology), oferująca zaawansowane usługi: dodane do telefonii komórkowej, marketingu mobilnego oraz geolokalizacyjne oraz właśnie Hyperion S.A.

MNI S.A. konsekwentnie inwestuje

MNI zainteresowało się giełdową spółką Hyperion S.A., ogólnopolskim dostawcą usług szerokopasmowego dostępu Internetu w technologii ethernetowej ze względu na posiadane przez niego kompetencje oraz bazę abonentów. *- Przejęcie katowickiej spółki było zgodne ze strategią MNI S.A. dotyczącą segmentu telekomunikacyjnego, jednego z kluczowych dla naszej grupy. Zakłada ona budowę ogólnopolskiego operatora telekomunikacyjnego oferującego abonentom końcowym pełen pakiet usług, czyli 4 Play: usług głosowych (telefonia stacjonarna i mobilna), szerokopasmowego dostępu do Internetu (w tym mobilnego) oraz usług telewizyjnych – mówi Andrzej Piechocki, prezes MNI S.A.*

Realizując tę strategię MNI S.A. poprzez MNI Telecom S.A., w 100% spółkę zależną, została akcjonariuszem Hyperion S.A. w I połowie 2009 r., skupując akcje w ramach sesji na GPW oraz w transakcjach pozasesyjnych (pakietowych). 9 czerwca 2009 r. zarząd Hyperion S.A. poinformował, że MNI Telecom S.A. przekroczył próg 5% ogólnej liczby głosów posiadanych w Hyperion S.A. Od tego czasu MNI Telecom S.A. stopniowo zwiększał zaangażowanie dokupując akcje Hyperion S.A. na giełdzie, oraz ogłaszając publiczne wezwanie. W konsekwencji na początku 2010 r. grupa MNI stała się największym akcjonariuszem giełdowej spółki, a jej udział w kapitale (i głosach) ustabilizował się na poziomie blisko 33%, co umożliwiło jej przejęcie kontroli operacyjnej nad Hyperion S.A. (przy czym akcje te trafiły w styczniu br. do MNI S.A.). W ostatnich dniach (4, 6, 7 kwietnia) w kilku transakcjach MNI S.A. dokupiło 370 956 akcji Hyperion S.A. zwiększając udział w kapitale (i głosach na walnym zgromadzeniu) spółki do 35,99%. Łączna wartość tych transakcji wyniosła 1,84 mln zł. *– Od początku traktowaliśmy inwestycje w Hyperion S.A., jako długoterminową. W sumie zaangażowaliśmy w ten projekt już ponad 30 mln zł. Teraz skorzystaliśmy z tego że jeden z akcjonariuszy postanowił sprzedać akcje spółki na giełdzie. Nie wykluczamy kolejnych zakupów. Uważamy, że ma katowicka spółka ogromny potencjał, który można wykorzystać z pożytkiem zarówno dla akcjonariuszy Hyperion S.A., jak i MNI S.A. – mówi Andrzej Piechocki, prezes MNI S.A. i p.o. prezesa Hyperion S.A. (jako czasowo oddelegowany z rady nadzorczej).*

Nowe perspektywy dla Hyperion S.A.

MNI S.A. chciał zbudować w oparciu o Hyperion S.A. alternatywnego operatora telekomunikacyjnego, który zintegrowałby wszystkie aktywa telekomunikacyjne należące do grupy. Opór części akcjonariuszy mniejszościowych wobec planów połączenia z MNI

Telecom S.A., spowodował konieczność zrewidowania tych planów i zmianę strategii dla Hyperion S.A. Obecnie to MNI Telecom S.A., ogólnopolski operator telekomunikacyjny będzie ośrodkiem konsolidacji. Radomska spółka odkupiła w marcu od Hyperion S.A. jego spółki zależne oraz udziały w spółkach za 145,8 mln zł. Z kolei Hyperion S.A. w drugiej połowie marca kupił dwie firmy:

- **Lark Europe Sp. z o.o.**, czołowego dostawcę elektroniki użytkowej (urządzeń do nawigacji GPS) w Polsce pod marką LARK - za 15 mln zł.
- **Telestar S.A.**, nadawcę ogólnopolskiego satelitarnego iTV oraz kilku programów rozrywkowych w Wielkiej Brytanii - za 76 mln zł.

Zgodnie z nową strategią Hyperion S.A. skoncentruje się na dostarczaniu multimedialnych usług kontentowych: dedykowanych kanałów telewizyjnych, komercyjnych kanałów TV IPTV (OTT – over-the-top TV), dostępu do Internetu (mobilny i Wi-Fi), dostępu do ofert kontentowych (e-booki, komercyjne przekazy multimedialne - filmy, programy, itp.). - *Nowy Hyperion S.A. będzie dostarczał swoją ofertę programową również poza bazę abonentów spółek grupy MNI - (telewizja OTT – over-the-top TV), np. odbiorcom sieci telewizji kablowych oraz posiadaczom smartphone (telefony), i tabletów (iPAD) na otwartym rynku –* mówi Andrzej Piechocki, prezes MNI S.A. i p.o. prezesa Hyperion S.A.

W połowie 2011 r. katowicka spółka zaoferuje klientom subsydiowane tablety (Mobile Internet Devices) pod marką LARK, łączące funkcje: nawigacji GPS, telewizji DVB-T, mobilnego dostępu do Internetu (poprzez sieć 3G MNI Mobile). Dostęp do Internetu (mobilny i Wi-Fi) pozwoli na zaoferowanie odbiorcom pełnej oferty kanałów telewizyjnych (OTT – over-the-top TV). Tablety będą dostępne w największych sieciach marketów, handlujących elektroniką użytkową. Katowicka spółka będzie zarabiała także na usługach dostarczanych tym odbiorcom. Zarząd Hyperion S.A. szacuje, że tegoroczne skonsolidowane przychody ze sprzedaży netto na poziomie nie mniejszym niż 75 mln zł, przy EBITDA (zysk operacyjny przed amortyzacją, wynikiem na działalności finansowej i opodatkowaniem) nie niższej niż 12 mln zł. W ub.r. firma uzyskała odpowiednio 44,9 mln zł przychodów i 11,3 mln zł EBIDTA.

Grupa MNI korzysta na przejęciach

W 2010 r., według nieaudytowanych danych skonsolidowane przychody ze sprzedaży grupy MNI wzrosły o 14%, do 288 mln zł, a skonsolidowany zysk netto zwiększył o 90,2%, do 70 mln zł. Rekordowe wyniki to efekt umiejętnego wykorzystywania synergii przychodowych i kosztowych oraz dokonanych akwizycji. W 2010 r. grupa MNI przejęła kontrolę nad Hyperion S.A. oraz kupiła 77,3% udziałów firmy Stream Communications Sp. z o.o., siódmego operatora telewizji kablowej w Polsce. W tym roku powiększyła się o Lark Europe Sp. z o.o. – *Efekty dokonanych przejęć nie są jeszcze w pełni widoczne w naszych wynikach. Stanie się tak, jeśli skonsolidujemy nasze aktywa telekomunikacyjne w oparciu MNI Telecom S.A. Przejęta baza abonencka – oraz pozyskane kompetencje umożliwią nam szybki rozwój organiczny w tym segmencie poprzez aktywną dosprzedaż usług do abonenta. Przełoży się na wzrost przychodów, a dzięki niższemu kosztowi sprzedaży, także na poziom zysku netto. Szacujemy, że tylko przejęcie Lark Europe spowoduje, że przychody ze sprzedaży zwiększą się o ok. 50 mln zł, a EBIDTA o kilka milionów złotych –* mówi Andrzej Piechocki, prezes MNI S.A.

Kontakt dla mediów:

Tomasz Brzeziński
Koordynator ds. Public Relations
tel. kom. 607 036 429
tomasz.brzezinski@mni.pl